

INELASTIC SUPPLY

ELASTIC
SUPPLY

ΚΕΦΑΛΑΙΟ

4

ΠΡΟΣΦΟΡΑ

Ελαστικότητα προσφοράς

Ελαστική / Ανελαστική προσφορά/ ο παράγοντας χρόνος

Ελαστικότητα προσφοράς

- ▶ *Θυμόμαστε: ελαστικότητα ζήτησης (παρ. 2.8 σελ. 39 επ.)*
- ▶ Είναι: η αντίδραση της ποσότητας στις μεταβολές της τιμής
- ▶ Ο λόγος της ποσοστιαίας μεταβολής της προσφερόμενης ποσότητας προς την ποσοστιαία μεταβολή της τιμής

$$E_s = \frac{\text{ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ_ΜΕΤΑΒΟΛΗ_}Q_s}{\text{ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ_ΜΕΤΑΒΟΛΗ_}P}$$

ΠΡΟΣΟΧΗ: Για να υπολογίσουμε ελαστικότητα προσφοράς, πρέπει να αλλάζει ΜΟΝΟ η τιμή και οι υπόλοιποι προσδιοριστικοί παράγοντες της προσφοράς να μένουν σταθεροί

Ελαστικότητα προσφοράς (παράδειγμα)

- ▶ Όταν η τιμή ενός αγαθού αυξάνεται κατά 20%, η προσφερόμενη ποσότητα αυξάνεται κατά 10%.
- ▶ Ποια είναι η ελαστικότητα προσφοράς;

$$E_s = \frac{\text{ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ_ΜΕΤΑΒΟΛΗ_}Q_s}{\text{ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ_ΜΕΤΑΒΟΛΗ_}P} = \frac{10}{20} = 0,5$$

- ▶ Όταν η τιμή ενός αγαθού μειώνεται κατά 10%, η προσφερόμενη ποσότητα μειώνεται κατά 30%.
- ▶ Ποια είναι η ελαστικότητα προσφοράς;

$$E_s = \frac{\text{ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ_ΜΕΤΑΒΟΛΗ_}Q_s}{\text{ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ_ΜΕΤΑΒΟΛΗ_}P} = \frac{-30}{-10} = 3$$

Ελαστικότητα προσφοράς: πάντα θετική

- ▶ Η ελαστικότητα προσφοράς είναι **πάντα θετική** (ή 0)
- ▶ Αυτό οφείλεται στο νόμο της προσφοράς (θετική κλίση: η τιμή μεταβάλλεται προς την ίδια κατεύθυνση με την προσφορά)

Εναλλακτικός τύπος

$$E_s = \frac{\Delta Q}{\Delta P} \cdot \frac{P_1}{Q_1}$$

- ▶ E_s = Ελαστικότητα προσφοράς
- ▶ ΔQ = η μεταβολή της προσφερόμενης ποσότητας
- ▶ ΔP = μεταβολή τιμής
- ▶ P_1 = αρχική τιμή
- ▶ Q_1 = αρχική προσφερόμενη ποσότητα
- ▶
- ▶ Ο παραπάνω τύπος αναφέρεται στην ελαστικότητα προσφοράς σημείου
- ▶ ΕΙΝΑΙ Ο ΙΔΙΟΣ ΤΥΠΟΣ ΜΕ ΤΗΝ ΕΛΑΣΤΙΚΟΤΗΤΑ ΖΗΤΗΣΗΣ - ΜΟΝΟ ΠΟΥ ΑΝΤΙ ΖΗΤΟΥΜΕΝΗ ΠΟΣΟΤΗΤΑ ΕΧΟΥΜΕ ΠΡΟΣΦΕΡΟΜΕΝΗ ΠΟΣΟΤΗΤΑ

Παράδειγμα

- ▶ Στην αγορά ενός αγαθού, όταν η τιμή είναι 5 Ευρώ η προσφερόμενη ποσότητα είναι 20 μονάδες προϊόντος. Όταν η τιμή γίνεται 10 Ευρώ, η προσφερόμενη ποσότητα γίνεται 60 μονάδες προϊόντος. Να υπολογίσετε την ελαστικότητα προσφοράς στην τιμή των 5 Ευρώ.

Χρήσιμο στις
ελαστικότητες να
φτιάχνουμε
πινακάκια για να μη
μπερδευόμαστε

P	Q _s
5	20
10	60

$$E_s = \frac{\Delta Q}{\Delta P} \cdot \frac{P_1}{Q_1} = \frac{60 - 20}{10 - 5} \cdot \frac{5}{20} = \frac{40}{5} \cdot \frac{5}{20} = 2$$

Ελαστικότητα προσφοράς τόξου

- ▶ Όπως και στην ελαστικότητα ζήτησης, υπάρχει και η **ελαστικότητα προσφοράς τόξου AB** (που υπολογίζεται με τον ίδιο τύπο με την ελαστικότητα ζήτησης τόξου, αν βάλουμε αντί ζητούμενη προσφερόμενη ποσότητα).

$$E_{sAB} = \frac{\Delta Q}{\Delta P} \cdot \frac{P_A + P_B}{Q_A + Q_B}$$

Παράδειγμα

- ▶ Στην αγορά ενός αγαθού, όταν η τιμή στο σημείο Α είναι 5 Ευρώ η προσφερόμενη ποσότητα είναι 20 μονάδες προϊόντος. Όταν η τιμή γίνεται 10 Ευρώ (σημείο Β), η προσφερόμενη ποσότητα γίνεται 60 μονάδες προϊόντος. Να υπολογίσετε την ελαστικότητα προσφοράς του τόξου ΑΒ.

Χρήσιμο στις
ελαστικότητες να
φτιάχνουμε
πινακάκια για να μη
μπερδευόμαστε

P	Qs
5	20
10	60

$$E_{sAB} = \frac{\Delta Q}{\Delta P} \cdot \frac{P_A + P_B}{Q_A + Q_B} = \frac{60 - 20}{10 - 5} \cdot \frac{5 + 10}{20 + 60} = \frac{40}{5} \cdot \frac{15}{80} = 1,5$$

Χαρακτηρισμός της προσφοράς με βάση την ελαστικότητα

Τιμή ελαστικότητας	Χαρακτηρισμός προσφοράς	Σχόλια	Σχήμα
$E_s > 1$	ΕΛΑΣΤΙΚΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ	η ποσοστιαία μεταβολή της ζητούμενης ποσότητας είναι μεγαλύτερη από την ποσοστιαία μεταβολή της τιμής	Ελαστική Προσφορά
$E_s < 1$	ΑΝΕΛΑΣΤΙΚΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ	η ποσοστιαία μεταβολή της ζητούμενης ποσότητας είναι μικρότερη από την ποσοστιαία μεταβολή της τιμής	Ανελαστική Προσφορά
$E_s = 0$	ΤΕΛΕΙΩΣ ΑΝΕΛΑΣΤΙΚΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ	ακραία περίπτωση. η καμπύλη προσφοράς ΚΑΘΕΤΗ στον άξονα Q (δηλαδή η ίδια προσφερόμενη ποσότητα σε οποιαδήποτε τιμή) Ισχύει σε ορισμένα ευπαθή γεωργικά προϊόντα (δεν μπορούν να διατηρηθούν και σε ορισμένη περίοδο προσφέρονται σε οποιαδήποτε τιμή («όσο-όσο»)).	Τελείως Ανελαστική

Παράγοντες που επηρεάζουν την ελαστικότητα προσφοράς

- ▶ Από τι εξαρτάται η ελαστικότητα της προσφοράς;
- ▶ Από τη δυνατότητα που έχει η επιχείρηση ΝΑ ΠΡΟΣΑΡΜΟΖΕΙ την ΠΑΡΑΓΩΓΗ και την ΠΡΟΣΦΟΡΑ της στις μεταβολές των τιμών.
- ▶ ΠΑΡΑΓΟΝΤΕΣ ΠΟΥ ΕΠΙΔΡΟΥΝ Σ' ΑΥΤΟ:
 1. χρόνος μεταβολής του κόστους παραγωγής
 2. μέγεθος επιχείρησης
 3. ΧΡΟΝΟΣ: ο σπουδαιότερος παράγοντας που επηρεάζει το μέγεθος της ελαστικότητας προσφοράς.
- ▶ Όσο μεγαλύτερο είναι το χρονικό διάστημα προσαρμογής → τόσο μεγαλύτερη δυνατότητα έχει η επιχείρηση να προσαρμόζει τα δεδομένα της

Παράγοντες που επηρεάζουν την ελαστικότητα προσφοράς

- ▶ Άρα:
- ▶ Η ελαστικότητα προσφοράς είναι **ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ** στη **ΜΑΚΡΟΧΡΟΝΙΑ ΠΕΡΙΟΔΟ** απ' ό,τι στη βραχυχρόνια περίοδο.
- ▶ Θυμόμαστε: στη μακροχρόνια περίοδο μπορούν να μεταβληθούν όλοι οι συντελεστές παραγωγής
- ▶ Σχόλια
- ▶ Η **ΤΙΜΗ ΠΩΛΗΣΗΣ** είναι ο κύριος προσδιοριστικός παράγοντας των προσφερόμενων ποσοτήτων όσον αφορά τα αγαθά.
- ▶ [Στην καμπύλη προσφοράς φαίνονται οι επιπτώσεις της μεταβολής της τιμής στην προσφερόμενη ποσότητα, **ceteris paribus**). Οι υπόλοιποι προσδιοριστικοί παράγοντες δεν έχουν ανάλογη σημασία για όλα τα αγαθά.